

## JAKIE DANE NALEŻY POZYSKIWAĆ OD KLIENTÓW?

**Zalecenia dotyczące klientów będących osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą bądź wspólnikami spółek cywilnych.**

### Opis:

Każda firma pozyskuje i gromadzi dane swoich klientów. Są one niezbędne do czynności formalnych takich jak wystawienie faktury czy wysyłka korespondencji ale także do zweryfikowania wiarygodności klienta i do skutecznego prowadzenia działań windykacyjnych. Znaczną część informacji można pozyskać samodzielnie z jawnych i ogólnodostępnych źródeł. Są też takie informacje, które są nam równie przydatne a niekiedy wręcz niezbędne a możemy je otrzymać wyłącznie od klienta. Co to za informacje i dlaczego powinniśmy je mieć? Tego właśnie dowiedzie się podczas naszego webinaru.

### Plan:

1. Adres zamieszkania osoby fizycznej – dlaczego jest nam niezbędny i jak dzięki niemu zaoszczędzimy znacznych kosztów?
2. Numer PESEL osoby fizycznej – jak pomaga w weryfikacji wiarygodności i w windykacji?
3. Wykaz stałych kontrahentów – w jaki sposób podnosi skuteczność egzekucji komorniczej?
4. Informacja dotycząca majątkowej wspólności małżeńskiej – jak wpływa na ocenę ryzyka?
5. Oświadczenie o braku zadłużenia – dlaczego otwiera dodatkowe możliwości windykowania?

Szkolenie prowadzone jest w formie webinaru internetowego.

Czas trwania - ok. 1,5 h.

Uczestnictwo wymaga uprzedniej rejestracji. Udział w szkoleniu jest bezpłatny.

Regulamin uczestnictwa w szkoleniu dostępny jest na stronie [www.nexum-windykacja.pl](http://www.nexum-windykacja.pl)

Po szkoleniu uczestnicy otrzymają drogą elektroniczną materiały pisemne (na podany w formularzu rejestracyjnym adres e-mail).